



INDERES

**LIKETOIMINTAKATSAUS
TAMMI-SYYSKUU 2026**

Heinä-syyskuun 2026 pääkohdat

- Viime vuosina tehdyt investoinnit alkavat näkyä kasvussa ja kannattavuudessa: Q3:n liikevaihto kasvoi 11% ja EBITA 35 %
- Jatkuvan liikevaihdon kasvu kiihtyi 9 %:iin Q3:lla, strategian kasvukärkenä oleva ohjelmistoliiketoiminta ajaa kasvua
- Vertailukausi Q3'25 oli heikko projektimyynnille
- Markkinatilanteessa edelleen käänteen merkkejä, viime vuosien investointien ansiosta Inderes on hyvin asemoitunut
- Tekoälystä saavutetaan kasvavia hyötyjä sisäiseen tehokkuuteen sekä asiakkaiden palveluun
- Kansainvälinen kasvu on edelleen kipupiste: Q3:lla kansainvälinen liikevaihto laski hieman



Liikevaihdon kasvu 11 % (-7 %)



EBITA-%, oik. 22,4 % (18,4 %)



Jatkuvan liikevaihdon osuus
73 % (75 %)

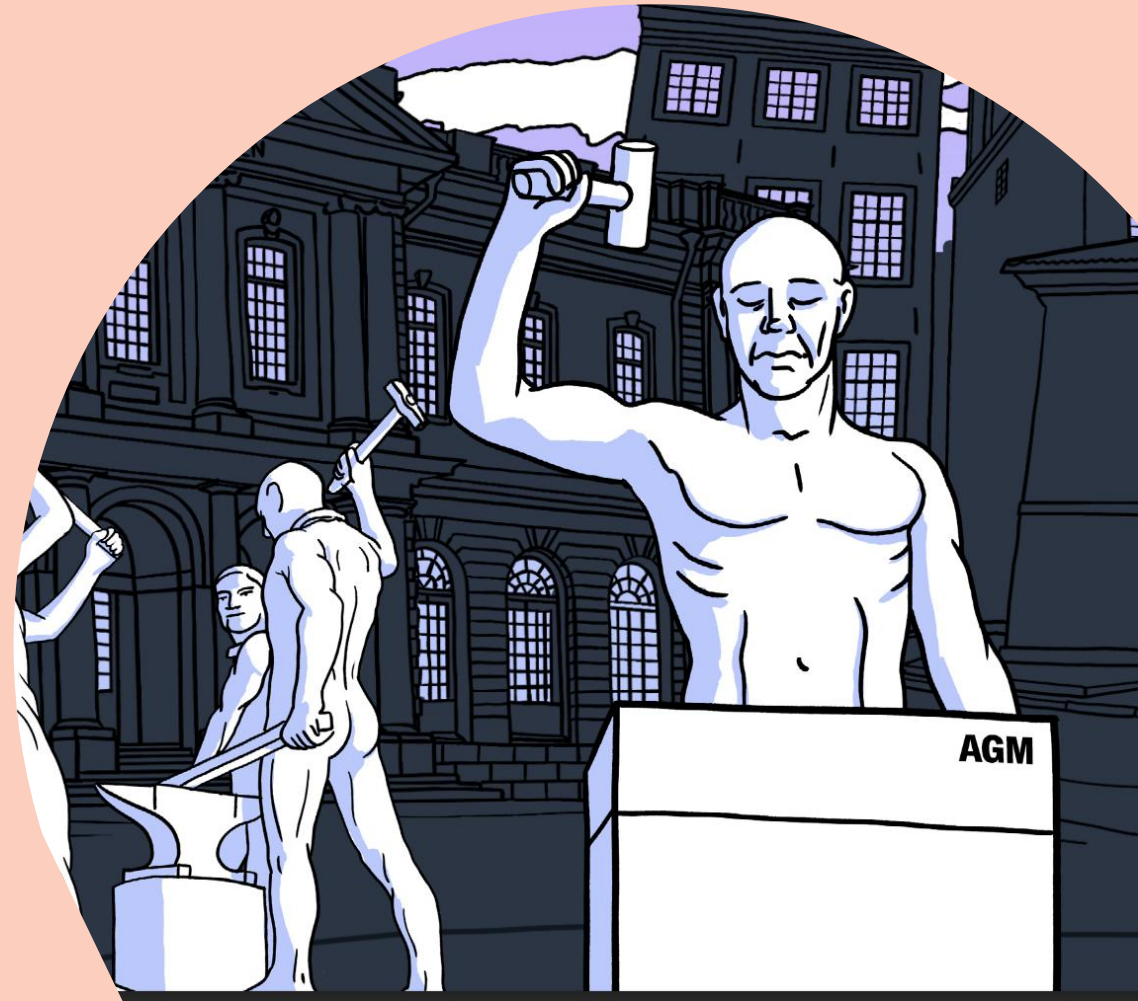
Analyysiliiketoiminta

- Vahvaa kehitystä asiakasportfolion kasvun ja operatiivisen tehokkuuden parantumisen ansiosta
- Ruotsin liiketoiminta kasvoi ja tappio pienentyi
- Tilausanalyysiasiakkaiden määrä kasvoi 10 kappaleella tammi-syyskuun aikana 153 asiakkaaseen (+7 % edellisvuodesta)
- Tekoälyhankkeet ovat vahvistaneet tuotteen kilpailukykyä ja olemme automatisoineet jo suuren määrän rutiininomaisia työvaiheita
- Inderes-alustan viimeisen 12 kuukauden tavoittavuus oli 22,5 (20,0) miljoonaa sivustovierailua ja aktiivinen jäsenmäärä oli 64 (66) tuhatta kauden lopussa



Tapahtumaliiketoiminta

- Suomessa hyvä suoritus jatkui
- Ruotsissa liikevaihto painottuu vielä etätuotantoihin, joiden markkina on muutoksessa
 - Nämä tuotannot pystytään jatkossa tekemään selvästi pienemmällä työmäärällä
 - Muutos painaa osin hintatasoa, mutta avaa myös mahdollisuuden skaalautuvampiin toimitusmalleihin
- Strategiassa haemme Ruotsissa kasvua korkeamman tuotantoarvon online- ja hybriditapahtumista. Muutos ei ole edennyt tavoitellulla nopeudella.
- Loppuvuoden näkymään vaikuttaa joidenkin suurten tuotantojen siirtymät Ruotsissa



Ohjelmistoliiketoiminta

- Ohjelmistoliiketoiminnan vahva kehitys jatkui Videosync-alustan ja IR-ohjelmistojen jatkuvan liikevaihdon kasvun vetämänä
- Uusien tekoälyratkaisujen avulla pystymme automatisoimaan asiakkaan sijoittajaviestinnän työvaiheita sekä vähentämään virheiden riskiä
- Saavutamme tavoitteemme mukaisesti Suomessa markkinajohtajan aseman kaikissa tuotealueissa tänä vuonna, mikä alleviivaa tuotteidemme teknistä etumatkaa ja poikkeuksellista asiakaspalvelua
- Tanskassa asiakasmäärät ovat kasvussa



○ Numerot ja näkymät

Tuloslaskelma tammi-syyskuu 2026

- Liikevaihto kasvoi 9 % (2 %)
 - Jatkuva liikevaihto kasvoi 9 % (5 %) ja projektiliikevaihto kasvoi 10 % (-3 %)
 - Kansainvälisen liikevaihdon osuus liikevaihdosta oli 21 % (22 %)
- Liiketoiminnan kulurakenne kehittyi odotetusti
 - Yhtiökokouksien ja isojen tuotantojen määrän kasvu näkyi materiaalit- ja palvelut kulujen kehityksessä
 - Liiketoiminnan muu kulurakenne pysyi vakaalla tasolla, kun vertailukauden kertaluonteisia kuluja ei huomioida
- EBITA-liikevoitto 2,3 (1,3) miljoonaa euroa ja EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 14,4 % (9,2 %)
- Oikaistun EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 14,4 % (13,2 %)*
- Yrityskauppojen johdosta tehtävät FAS-kirjanpidon mukaiset liikearvopoistot sekä rahoituskuluihin tehtävät osakkuusyrityspoistot olivat 0,5 (0,5) miljoonaa euroa

miljoonaa euroa	Q1-Q3/2026	Q1-Q3/2025	Muutos
Liikevaihto	15,682	14,368	9 %
Liiketoiminnan muut tuotot	0,006	0,102	-94 %
Materiaalit ja palvelut	-3,009	-2,634	14 %
Henkilöstökulut	-7,919	-7,627	4 %
Liiketoiminnan muut kulut	-2,272	-2,695	-16 %
Käyttökate	2,488	1,514	64 %
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,226	-0,197	15 %
EBITA	2,262	1,317	72 %
Konserniliikearvon poistot	-0,524	-0,524	0 %
Liikevoitto	1,738	0,793	119 %

*Oikaistuna kertaluontoisilla erillä



Tuloslaskelma heinä-syyskuu 2026

- Liikevaihto kasvoi 11 % (-7 %)
 - Jatkuva liikevaihto kasvoi 9 % (3 %) ja projektiliikevaihto kasvoi 17 % (-28 %)
 - Kansainvälisen liikevaihdon osuus liikevaihdosta oli 22 % (25 %)
- Heinä-syyskuussa yhtiön kulurakenne säilyi vakaana ja kustannusrakenne laski suhteessa liikevaihdon määrään
- EBITA-liikevoitto oli 1,0 (0,7) miljoonaa euroa ja EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 22,4 % (18,4 %)

miljoonaa euroa	Q3/2026	Q3/2025	Muutos
Liikevaihto	4,323	3,899	11 %
Liiketoiminnan muut tuotot	0,007	0,061	-88 %
Materiaalit ja palvelut	-0,647	-0,582	11 %
Henkilöstökulut	-1,938	-1,888	3 %
Liiketoiminnan muut kulut	-0,699	-0,707	-1 %
Käyttökate	1,046	0,782	34 %
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,078	-0,063	23 %
EBITA	0,968	0,719	35 %
Konserniliikearvon poistot	-0,175	-0,175	0 %
Liikevoitto	0,793	0,544	46 %



Ohjeistus

Uusi ohjeistus tilikaudelle 2026 (päivitetty 28.9.2026)

- Liikevaihto kasvaa 6-9 % edellisvuodesta (2025: 4 %)
- Suhteellinen kannattavuus EBITA-prosentilla mitattuna, pois lukien kertaluontoiset erät on 12-14 % (2025: 11,4 %)

Uuden ohjeistuksen taustat

- Päätuotealueiden kohdemarkkinoiden arvioidaan kasvavan hieman vuonna 2026
- Kaikkien kolmen liiketoimintayksikön liikevaihdon arvioidaan kasvavan
- Panostukset kansainväliseen kasvuun ohjelmistoliiketoiminnassa vaikuttavat EBITA-liikevoittoon

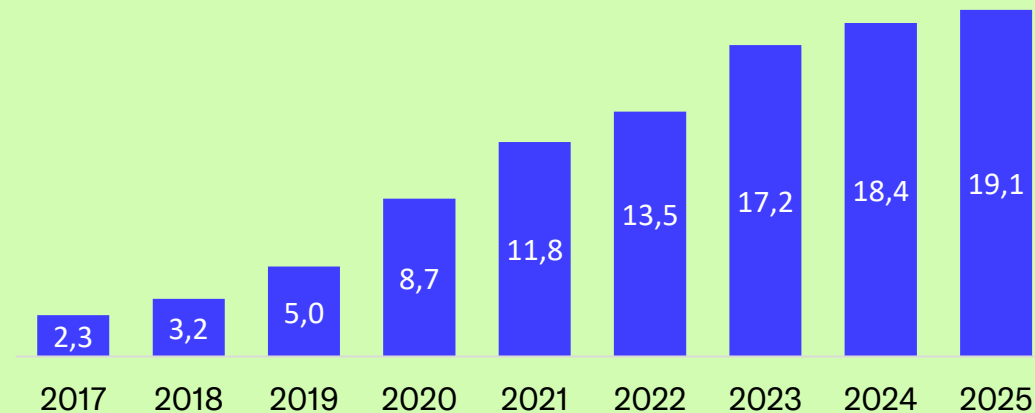
Aiempi ohjeistus tilikaudelle 2026

- Liikevaihto kasvaa edellisvuodesta (2025: 19,1 MEUR)
- Suhteellinen kannattavuus EBITA-prosentilla mitattuna, pois lukien kertaluontoiset erät on 10-13 % (2025: 11,4 %)

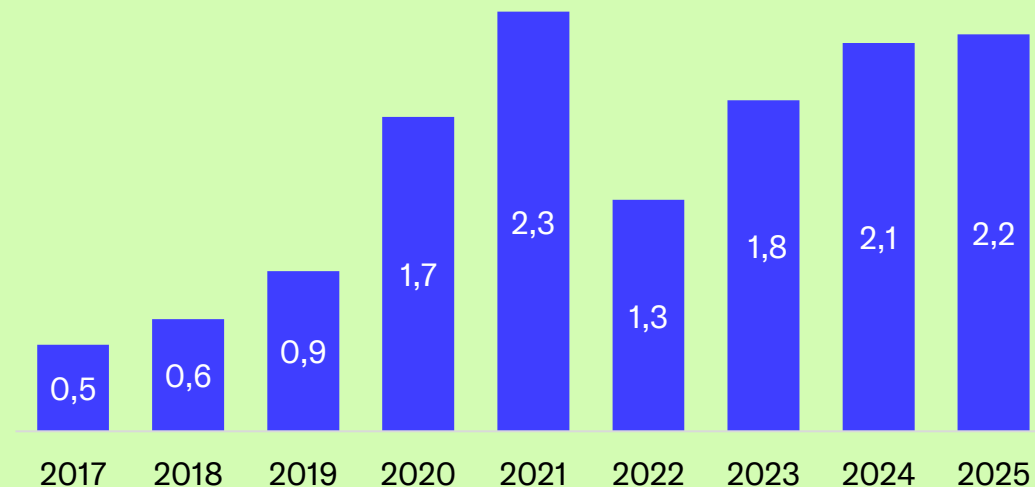
Aiemman ohjeistuksen taustat

- Päätuotealueiden kohdemarkkinoiden arvioidaan kasvavan hieman vuonna 2026
- Panostukset kansainvälisen kasvuun ohjelmistoliiketoiminnassa vaikuttavat EBITA-liikevoittoon

Liikevaihto, MEUR



EBITA (oikaistu), MEUR

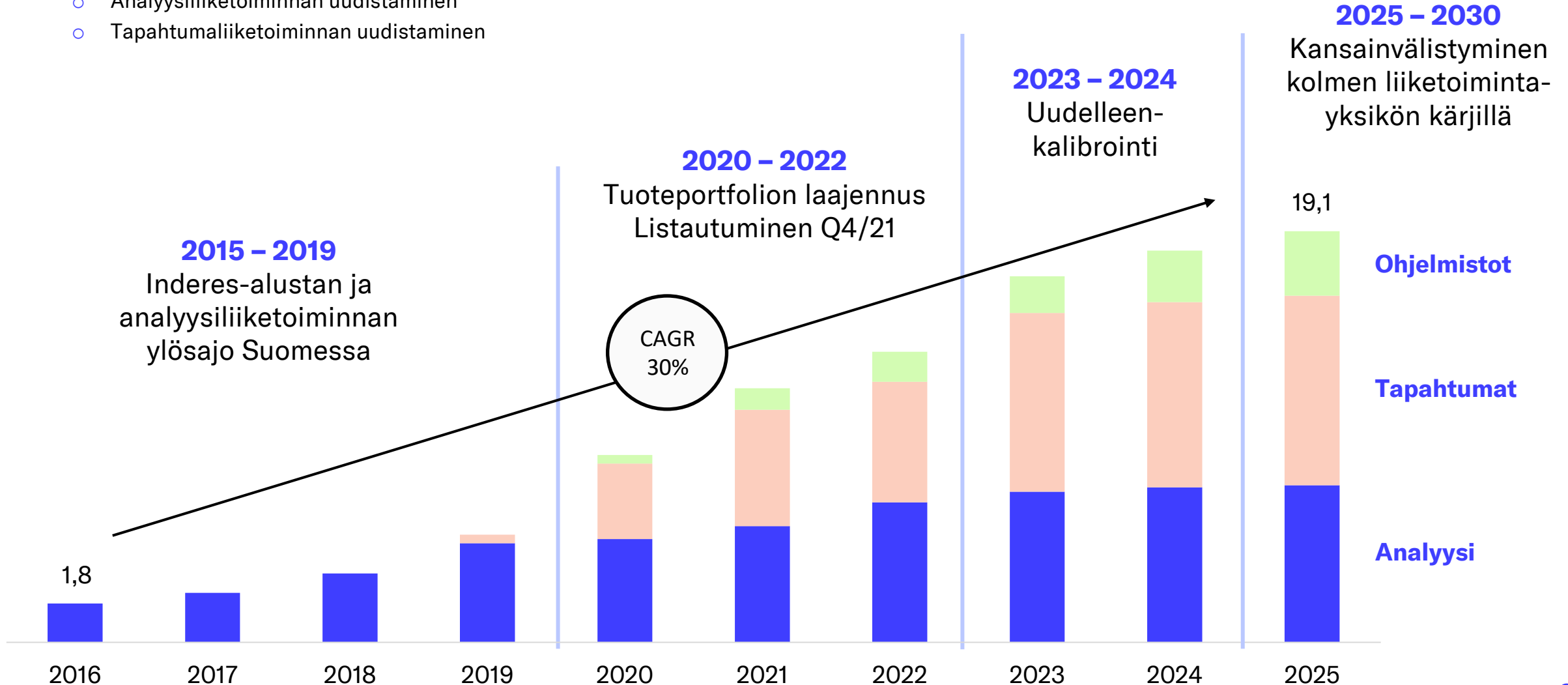


○ Strategia

Listautumisen jälkeinen investiointiohjelma

Investoinnit listautumisen jälkeen yht. 17 MEUR (R&D ja yrityskaupat)

- Ohjelmistoliiketoiminnan rakentaminen
- Yritysjärjestelyt Ruotsi+Tanska
- Analyysiliiketoiminnan uudistaminen
- Tapahtumaliiketoiminnan uudistaminen



Tavoitteet

Pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

- Taloudellinen tavoite: yli 30 liikevaihdon kasvuprosentin ja kannattavuuden (EBITA-%) yhdistelmä
- Voitonjako: Vuosittain kasvava absoluuttinen voitonjako, mikä sisältää osingonjaon ja omien osakkeiden ostot

Ikuisuustavoitteet

- Olemme mieluummin pieni ja erinomainen kuin suuri ja keskinkertainen yritys
- Emme jousta arvoistamme
- Autamme henkilöstöämme kasvamaan ammattilaisina ja yksilöinä

	2021	2022	2023	2024	2025	5 vuoden keskiarvo
Liikevaihdon kasvu-%	36 %	14 %	27 %	7 %	4 %	18 %
EBITA-%, oikaistu	20 %	9 %	11 %	12 %	11 %	13 %
Yhteensä	55 %	24 %	38 %	19 %	15 %	30 %



Voitonjaon tilannepäivitys

- Vuoden 2026 voitonjaoksi suunniteltu noin 1,7 (1,6) miljoonaa euroa, jakautuen 0,9 (0,1) miljoonan euron suuruiseen omien osakkeiden takaisinosto-ohjelmaan sekä kahdessa erässä jaettavaan 0,45 (0,87) euron osakekohtaiseen osinkoon
- Ensimmäisellä vuosipuoliskolla jaettiin osinkona 0,22 euroa osakkeelta
- Toinen osinkoerä 0,23 euroa osakkeelta maksetaan 29.10.2026
- 900 000 euron omien osakkeiden osto-ohjelmasta toteutettu 97 % tähän mennessä
- Omien osakkeiden osto-ohjelman hankintojen keskihinta 16,24 euroa osakkeelta
- Yhtiön hallussa olevat osakkeet vastaavat 3,7 % koko osakekannasta

97 %

Omien osto-ohjelmasta
toteutettu 26.10.2026

0,22 EUR

Maksettu osinko
H1:llä

0,23 EUR

Toisen
vuosipuoliskon
osinko



TAVOITELTU MARSSINOPEUS:
KASVU-% + EBITA-% = >30 %
KASVAVA VOITONJAKO

SIOITTAJAT
etsivät
HELPOSTI
SAAVUTET-
TAVAA
ja
LUOTETTAVAA
sioitustietoa

MISSIO

DEMOKRATISOIDA
SIOITTAJATIEIOA
YHDISTÄMÄLLÄ
SIOITTAJAT JA
PÖRSSIYHTIÖT.

SUPERVOIMAT

1. Asiantuntemus
2. Alusta
3. Tavoittavuus

ASIAKKAIDEN HAASTEET

- Heikko likviditeetti
- Digitaalinen rajapinta sioittajiin
- Ei analyytikko-seuranta
- Kasvat kustannukset ja kompleksitetti

PÖRSSI-
YHTIÖT
etsivät
SOPIVIA
SIOITTAJIA
yhtiölle

TYÖKALUT

Analyysi
Tapahtumat
Ohjelmistot

VISIO

Olla finanssialan
sioittajalähtöisin yhtiö

KULTTUURI

- Kurinalainen anarkia
- Korkea kunnianhimo, korkeat standardit
- Loistavat tiimit, tavalliset ihmiset
- Inhimillisyys ja nöyryys

Pörssiyhtiöt

Sioittajat

Sijoittajayhteydet

Mikael Rautanen

Toimitusjohtaja

+358 50 346 0321

mikael.rautanen@inderes.fi

Nina Jähi

Sijoittajasuhteet

+358 40 519 3635

nina.jahi@inderes.fi

Mikko Wartiovaara

Talousjohtaja

+358 50 577 4092

mikko.wartiovaara@inderes.fi

Inderes Oyj

Porkkalankatu 5

00180 Helsinki

inderes.fi

Tieto on sijoittajan perusoikeus. inderes.fi

