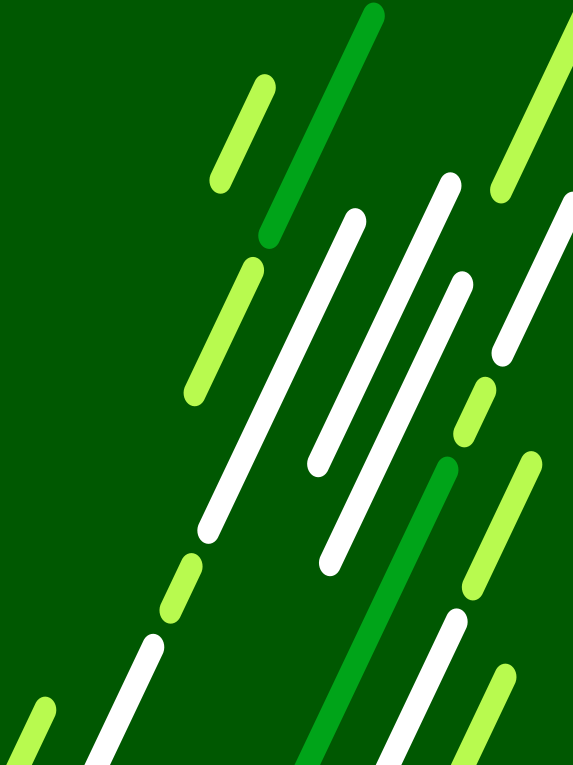


Netum Group Oyj

Liiketoimintakatsaus 1.1.–31.3.2026

netum



Sisällys

Netum Group Oyj:n liiketoimintakatsaus 1.1.–31.3.2026.....	3
Tammi–maaliskuu 2026 lyhyesti	3
Konsernin avainluvut	3
Näkymät vuodelle 2026 ennallaan	4
Toimitusjohtajan katsaus	4
Katsauskauden päättymisen jälkeiset tapahtumat.....	5
Taloudellinen raportointi vuonna 2026	5
Vaihtoehtoisten tunnuslukujen täsmäytys	5
Tunnuslukujen laskentaperiaatteet	6

Netum Group Oyj:n liiketoimintakatsaus

1.1.–31.3.2026

Vuosi 2026 käynnistynyt odotustemme mukaisesti

Ellei toisin mainita, sulkeissa olevat luvut viittaavat vertailukauteen ja ovat samaa yksikköä kuin katsauskauden luvut. Tämän liiketoimintakatsauksen sisältämät 2026 luvut ovat tilintarkastamattomat.

Tammi–maaliskuu 2026 lyhyesti

- Liikevaihto laski 25,2 % vertailukaudesta ja oli 8,4 (11,2) miljoonaa euroa.
- Käyttökate (EBITDA) oli 0,3 (1,3) miljoonaa euroa eli 3,3 (11,7) % liikevaihdesta
- EBITA oli 0,2 (1,1) miljoonaa euroa eli 1,8 (10,2) % liikevaihdesta
- Vertailukelpoinen EBITA oli 0,3 (1,1) miljoonaa euroa eli 3,9 (10,2) % liikevaihdesta
- Liikevoitto oli 0,2 (1,1) miljoonaa euroa eli 1,8 (10,2) % liikevaihdesta
- Katsauskauden tulos oli 0,0 (0,8) miljoonaa euroa eli -0,3 (7,1) % liikevaihdesta

Konsernin avainluvut

Tuhatta euroa ellei toisin mainita	1–3/2026 ¹⁾	1–3/2025 ¹⁾	Muutos	1–12/2025
Liikevaihto	8 359	11 175	-25,2 %	37 814
Liikevaihdon kasvu, prosenttia	-25,2 %	-2,2 %		-14,0 %
Orgaaninen kasvu, prosenttia	-25,2 %	-2,2 %		-14,0 %
Käyttökate (EBITDA)	272	1 310	-79,2 %	2 176
EBITDA, % liikevaihdesta	3,3 %	11,7 %		5,8 %
EBITA	154	1 143	-86,5 %	1 532
EBITA, % liikevaihdesta	1,8 %	10,2 %		4,1 %
Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	171	0		0
Vertailukelpoinen EBITA ²⁾	325	1 143	-71,6 %	2 081
Vertailukelpoinen EBITA, % liikevaihdesta	3,9 %	10,2 %		5,5 %
Liikevoitto (-tappio)	154	1 143	-86,5 %	1 532
Liikevoitto (-tappio), % liikevaihdesta	1,8 %	10,2 %		4,1 %
Osakekohtainen tulos (EPS), laimentamaton, EUR	0,00	0,06		0,07
Osakekohtainen tulos (EPS), laimennettu, EUR	0,00	0,06		0,07
Katsauskauden tulos	-25	796	-103,1 %	858
Katsauskauden tulos, % liikevaihdesta	-0,3 %	7,1 %		2,3 %
Henkilöstön lukumäärä kauden lopussa	307	387		329
Kokonaiskapasiteetti, oma henkilöstö (FTE), kauden lopussa	297	372		318

¹⁾ Tilintarkastamaton

²⁾ Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät esitetään taulukossa Vertailukelpoinen EBITA.

Näkymät vuodelle 2026 ennallaan

Netum arvioi liikevaihdon laskevan edellisvuoden tasosta (2025: 37,8 MEUR) ja vertailukelpoisen EBITAn säilyvän edellisvuoden tasolla (2025: 5,5 %).

Ohjeistukseen vaikuttaa erityisesti edellisvuonna valmistuneiden kolmen erittäin suuren hankkeen aiheuttama vertailuvaikutus, joka alentaa vuoden 2026 liikevaihtoa. Tätä vaikutusta ei ole markkinassa realistisesti mahdollista kuroa umpeen ensimmäisellä vuosineljänneksellä. Tästä syystä yhtiö arvioi liikevaihdon jäävän edellisvuodesta, vaikka markkinatilanteesta on nähtävissä lievää piristymistä ja yhtiön kauppatahti sekä hinnoittelu- ja voittokyky ovat kehittyneet.

Kannattavuuden yhtiö arvioi säilyvän edellisvuoden tasolla toteutettujen tehostamistoimien, paremman hinnoittelun ja kauppojen laadun sekä toimituskyvyn kehittymisen tukemana. Hintakilpailun jatkuminen markkinassa voi kuitenkin vaikuttaa kehitykseen.

Toimitusjohtajan katsaus



Ensimmäinen neljännes oli odotustemme mukaan siirtymävaihe. Vertailukautta heikompi tulos heijastaa vertailukauden vahvaa tasoa, nykymarkkinan matalaa aktiviteettia ja viime vuoden isojen hankkeiden päättymistä. Oleellisempaa on, että myynti kehittyi selvästi odotuksiamme paremmin ja kysyntä on kääntynyt asteittaiseen nousuun. Pohja vahvemmalle toiselle vuosipuoliskolle on olemassa.

Kevään aikana käynnistyy useita kooltaan ja vaikuttavuudeltaan merkittäviä asiakashankkeita sekä uusien että nykyisten asiakkaidemme kanssa, joista olemme tiedottaneet erikseen. Nämä hankkeet tukevat liikevaihdon kehitystä ja parantavat näkyvyyttä eteenpäin. Viime vuoden rakenteelliset muutokset, kuten organisaation selkeyttäminen, myynnin uudelleenjärjestelyt ja toimintamallien yksinkertaistaminen, näkyvät jo parantuneena fokuksena toiminnassa sekä kehittyvänä myynti- ja toimituskyvykkytenä.

Markkinaympäristö Suomessa on edelleen haastava ja hintakilpailu jatkuu. Samanaikaisesti asiakkaiden tarve tehostaa toimintaansa, hyödyntää dataa ja soveltaa tekoälyä kasvaa jatkuvasti. Tämän rinnalla korostuu vaatimus siitä, että kaikki toteutetaan kyberturvallisesti ja tietosuojaa kunnioittaen. Meille kyberturvallisuus ja tietosuoja eivät ole päälle liimattuja lisäyksiä, vaan strateginen läpileikkaava vahvuus. Tämä vahvistaa valintaamme keskittyä data-, integraatio- ja tekoälyratkaisuihin sekä laajentaa asiakaskuntaamme yksityiselle sektorille.

Tekoälyn osalta otamme seuraavan merkittävän askeleen: perustamme koko yhtiön kattavan, täysin tekoälyavusteisesti toimivan virtuaalitiimin, jonka tehtävänä on viedä läpi transformaatiota toiminnassamme, asiakkaillamme ja ratkaisuissemme. Tavoitteena on parantaa tuottavuutta ja kilpailukykyä rakenteellisesti. Tunnistamme samalla, että useissa toimintakriittisissä ympäristöissä toiminnalliset vaatimukset ja tietoturva asettavat reunaehdoja, jotka tulevat aina jossain määrin rajoittamaan täyden tekoälyavusteisuuden soveltamista. Se on myös asiakkaidemme kannalta oikea ja vastuullinen lähtökohta, jossa oikaiseminen olisi kohtalokasta.

Toisella ja kolmannella neljänneksellä painopisteemme on kahdessa rinnakkaisessa kokonaisuudessa: nykyisen strategian kurinalaisessa toimeenpanossa sekä tulevien vuosien suunnan

täsmäntämisessä. Tavoitteena on varmistaa, että hyödynnämme tekoälyn murroksen ja markkinan rakenteelliset muutokset kilpailijoita nopeammin ja johdonmukaisemmin.

Vaikka alkuvuosi on siirtymävaihetta, myynnin kehitys, käynnistyvät hankkeet ja vahvistuva hankekanta tukevat näkemystämme selkeästä etenemisestä kohti vahvempaa toista vuosipuoliskoa.

Haluun kiittää asiakkaitamme erinomaisesta yhteistyöstä sekä henkilöstöämme sitoutumisesta ja kovasta työstä. Yhdessä rakennamme seuraavaa vaihetta Netumin kehityksessä.

Erinomaista kevättä ja kesää ennen puolivuotiskatsaustamme elokuussa.

Repe Harmanen
Toimitusjohtaja

Katsauskauden päättymisen jälkeiset tapahtumat

Netum Group Oyj tiedotti allekirjoittaneensa sopimuksen Cyberwatch Oy:n koko osakekannan ostamisesta 21.4.2026, joka on myös kauppasopimuksen mukainen täytäntöönpanopäivä. Yrityskauppa on Netumin strategian mukainen ja tukee yhtiön keskipitkän aikavälin taloudellisten tavoitteiden saavuttamista. Kyberturvan merkitys kasvaa koko ajan ja yrityskauppa vahvistaa yhtiön kyberturvaosaamista sekä laajentaa palvelutarjontaa.

Vuonna 2017 perustettu Cyberwatch on strategisen kyberturvallisuuden asiantuntijayhtiö, jonka liikevaihto vuonna 2025 oli 0,73 miljoonaa euroa ja EBITDA noin 30 %. Kauppahinta koostuu käteisosuudesta ja Netum Group Oyj:n osakkeista. Lisäksi maksetaan lisäkauppahintaa sovittujen tavoitteiden täytyessä. Kaupalla ei ole vaikutusta Netumin vuoden 2026 ohjeistukseen.

Taloudellinen raportointi vuonna 2026

Netum Group Oyj julkaisee vuonna 2026 seuraavat taloudelliset katsaukset:

- puolivuosisikatsaus tammi–kesäkuulta 2026 tiistaina 18.8.2026
- liiketoimintakatsaus tammi–syyskuulta 2026 tiistaina 3.11.2026

Vaihtoehtoisten tunnuslukujen täsmäytys

EBITA ja EBITDA

1 000 euroa	1–3/2026	1–3/2025	1–12/2025
Liikevoitto (-tappio)	154	1 143	1 532
Yrityshankintoihin liittyvien aineettomien hyödykkeiden poistot			
Liikearvon arvonalentumiset			
EBITA	154	1 143	1 532
Suunnitelman mukaiset poistot	118	167	645
EBITDA	272	1 310	2 176

Vertailukelpoinen EBITA

1 000 euroa	1–3/2026	1–3/2025	1–12/2025
EBITA	154	1 143	1 532
Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät:			
IFRS-siirtymä	45	0	32
Muutosneuvottelut ¹⁾	126	0	516
Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät liikevoitossa yhteensä	171	0	549
Vertailukelpoinen EBITA	325	1 143	2 081

¹⁾ Lukuun sisältyy irtisanottujen henkilöiden palkkakulut sivukuluineen irtisanomisajalta, johon ei ole sisällytynyt työvelvoitetta. Lisäksi luvussa on huomioitu muutosneuvotteluiden toimeenpanoon liittyviä laki-, muutosturva- ja uudelleen koulutuskuluja.

Tunnuslukujen laskentaperiaatteet

EBITDA	= Liikevoitto + poistot ja arvonalentumiset
EBITA	= Liikevoitto + yrityshankintoihin liittyvien aineettomien hyödykkeiden poistot + liikearvon arvonalentumiset
Vertailukelpoinen EBITA	= Liikevoitto + yrityshankintoihin liittyvien aineettomien hyödykkeiden poistot + liikearvon arvonalentumiset + vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät liikevoitossa
Osakekohtainen tulos (EPS), laimentamaton, euroa	= Yhtiön osakkeenomistajille kuuluva tilikauden voitto / Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä tilikaudella keskimäärin ilman omia osakkeita
Osakekohtainen tulos (EPS), laimennettu, euroa	= Yhtiön osakkeenomistajille kuuluva tilikauden voitto / (Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä tilikaudella keskimäärin ilman omia osakkeita + potentiaaliset uudet osakkeet)
Omavaraisuusaste, %	= (Oma pääoma yhteensä + pitkäaikainen pääomalaina + lyhytaikainen pääomalaina) / Oma pääoma ja velat yhteensä
Oman pääoman tuotto, %	= Katsauskauden tulos / Oma pääoma keskimäärin (kauden alun ja lopun keskiarvo)
Henkilöstön lukumäärä kauden lopussa	Työsuhteessa olevan henkilöstön määrä katsauskauden päättyessä
Kokonaiskapasiteetti, oma henkilöstö (FTE)	Kokonaiskapasiteetti, oma henkilöstö, Full Time Equivalent (FTE) -luku kertoo konsernin henkilöstön kokonaiskapasiteetin määrän täysipäiväisten työntekijöiden lukumäärää vastaavaksi arvoksi muutettuna. Lukuun lasketaan mukaan koko henkilöstö roolista riippumatta. Vuosilomat, ylityövapaat, sairauslomat tai muut lyhyemmät poissaolot eivät vaikuta lukuun. Osa-aikaisuus ja muut pitkäaikaiset normaalityöajan poikkeamat vähentävät kokonaiskapasiteetin määrää verrattuna työsuhteessa olevan henkilöstön kokonaismäärään. Yrityshankintojen henkilöstön kapasiteetti on huomioitu hankintahetkestä alkaen.

Helsingissä 28.4.2026

Netum Group Oyj
Hallitus

Lisätietoja:

Netum Group Oyj

Repe Harmanen, toimitusjohtaja
+358 400 467 717
repe.harmanen@netum.fi

Hyväksytty neuvonantaja:

Evli Oyj
+358 40 579 6210